

Salgschef Michael Larsen og Country Manager Hilmar B. Buchholdt er i gang med et glidende generationsskifte.



Vidste du at...

TESS Esbjerg er meget synlige og aktive på LinkedIn, Facebook og faglige medier såsom Metal Supply, Energy Supply, Søfart samt Jern- & Maskinindustrien.

TESS i Esbjerg er koncernens suverænt bedste afdeling udenfor Norge

TESS Esbjerg ApS besidder en stor mængde faglig viden om - og erfaring med - slanger, rør og fittings af enhver art til ethvert formål. Ikke mindst kapaciteten er med til at gøre nichevirksomheden unik og hårdfør overfor svingende markeder on/offshore.

- Vi færdigproducerer, trykprøver og certificerer et væld af forskellige slanger og har alle de nødvendige certificeringer i forbindelse hermed. For tiden er vi 24 ansatte. Tilbage i 2015 åbnede vi en afdeling i Frederikshavn, som primært servicerer fiskeri, hav- og

dambrug og nu er veletableret i området, sammenfatter Country Manager Hilmar B. Buchholdt.

Som afdeling i den norske TESS-koncern, der globalt beskæftiger ca. 1500 medarbejdere og har afdelinger rundt om i hele verdenen, har esbjergenserne altid formået at gøre sig positivt bemærket som den suverænt bedste afdeling udenfor Norge. Meget tyder på, at TESS Esbjerg kan få endnu mere betydning i fremtiden.

- Strategisk er vi en del af vores såkaldte North Sea Alliance, og med det forestående Brexit ender vi muligvis med at blive alliancens eneste afdeling i EU. Det har naturligvis stor betydning for samhandlen med andre lande, der jo fungerer noget lettere indenfor EU, forklarer Hilmar B. Buchholdt.

Han er i gang med et løbende generationsskifte, der skal munde ud i, at salgschef Michael Larsen overtager ledelsen. Michael Larsen, der ligesom Hilmar har en fortid hos Sanistål, startede i TESS i november sidste



TESS Esbjerg står konstant standby for kunderne. Det kræver et lager af en vis kapacitet.



år, mens Hilmar B. Buchholdt sammen med værkfører Finn T. Jensen og Tommy H. Nielsen fra intern salg har været med siden starten i 2007.

FOKUS PÅ VEDLIGEHOLDELSE

- God service er alfa og omega for os. Det indebærer ikke mindst hurtig levering, når det haster. Vi står konstant standby, og det er en stor tryghed for vores kunder at vide. Men det kræver et lager af en vis kapacitet, og derfor går vi meget op i at holde vores lager på et vist niveau til trods for svingende tider inden for offshore branchen, beretter Michael Larsen.

TESS Esbjerg har tre mænd, der kan sendes ud til projekter on/offshore. Derudover kan afdelingen trække på ni mænd fra kollegerne i Aberdeen.

Det er dog langt billigere for kunderne at forebygge end at sende bud, når udstyret er gået i stykker, og maskineriet måske er nødt til at stå stille.

- Vi opererer med det, vi kalder TESS Hose Management. Det går ganske enkelt ud på at forebygge med løbende vedligehold. Via et program har kunden mulighed for selv at gå ind og følge med i, hvornår det er tid til at udskifte slanger med mere. Det hænger fint sammen med, at kunders kvalitetskrav bliver større og større, forklarer Michael Larsen.

De faste Hose Management-kunder omfatter både mindre og større offshore-operatører, for hvem sikkerhed, vedligeholdelse og kvalitet er af afgørende betydning.

STÆRKERE SAMMEN

TESS Esbjerg begår sig foreløbig kun som underleverandør inden for offshore vind, men håbet er, at det vil ændre sig. Afdelingen har været med til at tage de første spadestik til Offshore Network Esbjerg (ONE) i 2016 sammen med fem andre esbjergensiske virksomheder.

- Tanken er, at vi skal kunne følge de store koncerner som Siemens, Vattenfall og Total rundt i verden. Netværket er så småt ved at være operationelt her i starten af året, og vi er nu oppe på at være 20 lokale virksomheder, men skal vi virkelig rykke, har vi brug for at få mange flere med, slutter Hilmar B. Buchholdt.



tess.eu

